『動画によるビジネスマッチングサイト 「WKX」の仕組みと実績のご紹介』



WKXについて



高度な検索

技術動画を介して 技術・製品・知財の売り手と買い手を結びつける ビジネスマッチメイキングサイト

日本語 | English | 中文

・個人情報保護方針・利用規約・運営団体・ヘルプ・お問い合わせ

── ド検索はごちら 技術動画を検索するキーワード ■ キーワード検索

まずは、利用登録を アカウント作成 ログイン

[Online Video Expo & Buyer's Guide 2015]



◆ カテゴリから選ぶ

カテゴリ検索はごちら

- ・メガトレンド
- 組込みシステム
- 機械
- 船舶/海洋
- · 航空/宇宙
- 電気電子
- 化学

⊞ WKX概要紹介





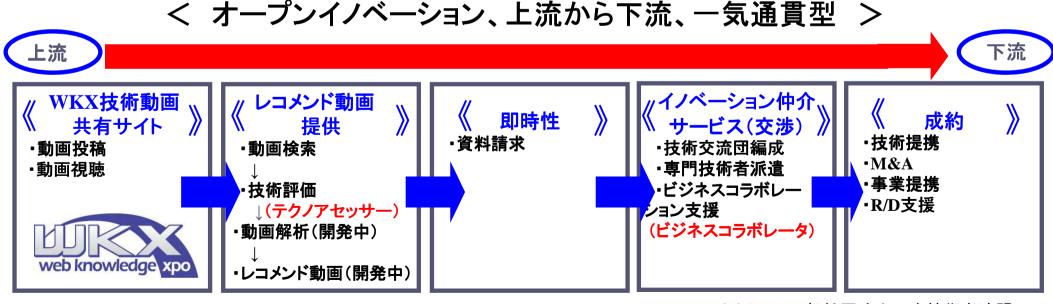
WKXのご紹介

- ●WKXは「誰でも、いつでも、どこからでも」世界市場へリアルタイムでアクセス可能!
- ●一日24時間365日、世界市場に向けて自社の技術・製品・知財を発信!
- ●技術動画の投稿も視聴も全て無料!

■WKX一気通貫型オープンイノベーションシステムとは

WKXは技術動画によるビジネスマッチメイキングを促進し、具体的に成約を増やすことを最終目的としているため、売り手企業の技術・製品・知財の動画投稿だけではなく、買い手企業が求めている製品・技術・知財をより迅速・効率よく見つけるための機能を充実させています。

また売り買い双方が最終段階でスムースに成約するために、WKXは仲介サービス機能を強化させています。



(c)2015 一般社団法人日本技術者連盟

資料:日本経済新聞 掲載記事

5 科学技術

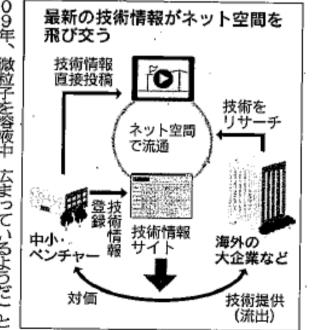
12版

【郷三稜郵便物賜可】

たのは韓国の大手電機メ 研究所 (神奈川・相模原) チャーの超音波システム 報が欲しい」。技術ペン 画を見た。 ぜひ詳しい情 **本企業は出遅れ気味だ。** 国や韓国企業が多く、 術に食指を動かすのは中 な手段を活用し日本の技 ベンチャー企業に埋もれ えている。技術の買い手 をインターネット上の動 と売り手をつなげる専用 財産を売り込む企業が増 画で公開し、 ていた技術がネットを介 のサイトも登場。 超音波システムは20 カーの社員だった。 て流通し始めた。新た 自社の最新の研究成果 「ナノ材料に関する動 電話をかけてき

最新技術、ネットで流通

場に採用することを決め 09年、 メーカーは家電の製造現 外から反響があり、韓国 ネット上で公開した。 目技術を紹介する動画を に均一に溶け込ませる独 「技術は営業なしで 微粒子を溶液中 るのは、 術などを紹介する動画は 技術検索サイトだ。中小 斉木和幸代表は話す。 広まっているようだ」 (東京・港) が運営する ベンチャー 同社の動画を載せてい 日本技術者連盟 企業の新技



日本の中小専用動画サイ

Japan Engineers Federati

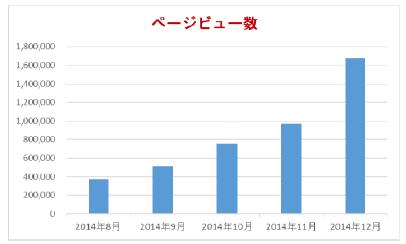
(c)2015一般社団法人日本技術者連盟

Japan Engineers Federation (JEF)

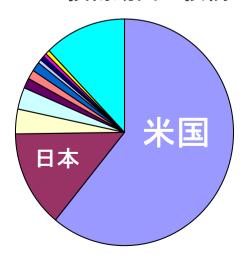
WKXの現状(データ)

■WKXの現状(データ)

1)月間のページビュー数(12月は160万PV)



3)WKXの技術動画の投稿・収集/国別比較

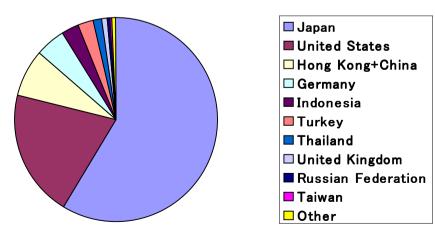




2)月間の動画のDB登録数(12月は6.5万動画)



4) WKXの視聴者数/国別比較





コラボレーション

■専用サイト(チャンネル)※一部抜粋

























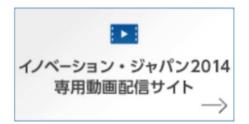






■上記の他

①イノベーション・ジャパン2014



http://www.ij2014.com/

②静岡県テクノフェアIn東京2015



http://shizuoka-techno.jp/index.html



ミラサポとWKXの連動企画

■ミラサポとWKXの連動企画(コンテスト)

- 1)第一回"ものづくり技術"動画コンテスト
- •2014年4月28日~6月30日募集

投稿動画数 112動画 再生数 32,393回 (1動画 再生数 約300回)

- 2) 第二回"ものづくり技術"動画コンテスト
- -2014年8月25日~10月31日募集

投稿動画数 139動画 再生数 9,972回 (1動画 再生数 約80回)

- 3)第一回WKXモノづくり動画オンライン展示会 ミラサポの動画製作の紹介ページとリンク
- •2015年1月1日~5月31日募集中



動画で自社をアピール!~伝わる動画の撮り方~

https://www.mirasapo.jp/features/introduction/vol6/index.html

"ものづくり技術"動画コンテストの成果

■"ものづくり技術"動画コンテストの成果(代表例)

"成果(成約)につながる"コンテストの実現を目的として開催し、結果として十数件の成果があがりました。 以下、代表的な実績を2つご紹介します。

成果① 東海エコ工業株式会社

ミラサポ・WKX賞 最優秀賞



http://wkx21c.org/v/tech/307362

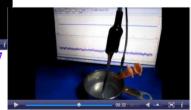
東海エコ工業株式会社 代表取締役 酒井 降敏氏のコメント

成約先(エステサロン)は昨年名古屋で行われたビジネスコンテスト(N-1グランプリ) で電気を使わない自動ドアを認知し、今回ものづくり動画を観て、当該製品の可能 性を強く感じたとのことから、問い合わせを頂き導入頂くことになりました。 又現在、建材商社よりも問い合わせ頂いています。出展者は通常の展示会と比べ あまりコスト、工数をかけず又視聴者は全国どこからでも視聴頂けることから製品の 認知度を容易に高めることが出来き、双方にとってメリットの大きい場であると 感じました。

成果② 超音波システム研究所



http://wkx21c.org/v/tech/30277



http://wkx21c.org/v/tech/302778



http://wkx21c.org/v/tech/302780

超音波システム研究所 代表 斉木 和幸氏のコメント

動画の投稿から2ヵ月後に日本企業から問合せがあり、成約となった。 成約したモノは、オーダーメードの超音波テスターで、動画の中の"超音波の音圧 を測定している様子"が成約のきっかけとなった。 その後、成約はつづき、動画とホームページ経由だけでも7台以上が売れている

